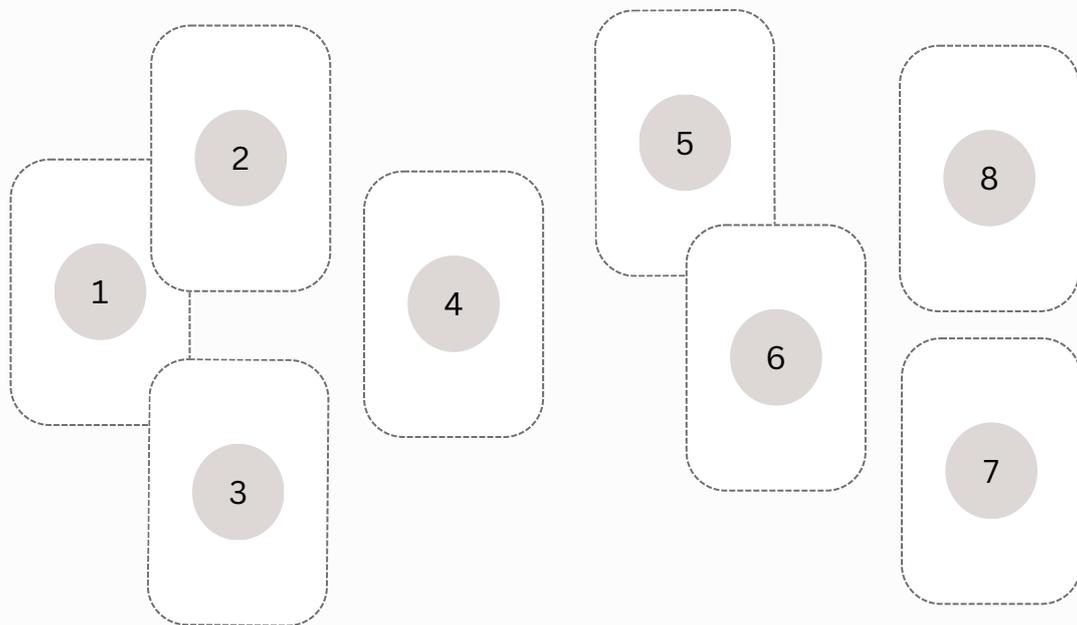

DER VERKAUF – KLARHEIT UND WEG

Legesystem für TAROT



Deine Notizen

DER VERKAUF – KLARHEIT UND WEG

Positionsbeschreibung

1. Karte: Gegenwart: Die Situation

Was beschreibt den aktuellen Stand des Verkaufs?

Gibt ein Bild, wie die Sache jetzt steht – realistisch und emotional.

2. Karte: Motivation / Beweggrund

Warum will ich verkaufen?

Meine Absicht dahinter – manchmal steckt mehr dahinter (z. B. Sicherheit, Angst, Freiheit).

Zeigt die Klarheit oder Unsicherheit meiner Motivation.

3. Karte: Hindernis / Blockade

Was erschwert derzeit den Verkauf?

Gibt Hinweise auf konkrete Probleme oder unbewusste Widerstände.

4. Karte: Hilfreiches / Unterstützendes

Welche Ressource oder Maßnahme hilft?

Kann eine Qualität, eine Handlung oder eine Person sein, die den Verkauf erleichtert.

5. Karte: Die Käuferseite

Wie zeigt sich die Seite der potenziellen Käufer?

Gibt Einblick in Nachfrage, Interessen, Vorbehalte, Erwartungen des Marktes.

6. Karte: Nächstes, Naheliegendes

Was passiert als Nächstes in dieser Sache?

Nicht das Endergebnis, sondern der nächste Schritt oder die nächste Phase.

Hilft, sich darauf einzustellen.

7. Karte: Tendenz / Ausblick

Wie entwickelt sich der Verkauf insgesamt?

Zeigt eine Tendenz: Eher baldige Lösung, Verzögerung, Kompromisse, Änderungen.

8. Karte: Rat / Hinweis

Was sollte ich besonders beachten?

Eine praktische oder emotionale Empfehlung – achtsam formuliert.